ELSEWEDY SEI

https://www.elsewedy.net/ar/job/marketing-engineer-lighting-department/

مهندس تسويق (قسم الإضاءة)

[illegible]

دوام كامل

[illegible]

26 فبراير، 2024

[illegible]

- شهادة جامعية في الهندسة الكهربائية.
- من 3 إلى 5 سنوات من الخبرة في مجال الإضاءة.
- شبكة علاقات قوية مع العملاء الرئيسيين والمستشارين.

[illegible]

- البحث عن المعلومات وتوفيرها لمساعدة الشركة في تحديد مكانتها في السوق.
- جمع البيانات عن المنافسين وتحليل أسعارهم ومبيعاتهم وأساليبهم في التسويق والتوزيع.
- جمع وتحليل البيانات عن الخصائص الديموغرافية للعملاء وتفضيلاتهم واحتياجاتهم وعاداتهم الشرائية لتحديد
- الأسواق المحتملة والعوامل التي تؤثر على الطلب على المنتجات.
- قياس وتقييم رضا العملاء.
- قياس فعالية برامج واستراتيجيات التسويق والإعلان والاتصالات.
- حضور مؤتمرات الموظفين لتزويد الإدارة بالمعلومات والمقترحات المتعلقة بالترويج والتوزيع والتصميم والتسعير لمنتجات أو خدمات الشركة.
- البحث في آراء المستهلكين واستراتيجيات التسويق، بالتعاون مع المتخصصين في التسويق والإحصائيين ومسؤولي استطلاعات الرأي وغيرهم من المتخصصين.
- إعداد قوائم أسعار المنتجات وتوزيعها على فرق المبيعات والدراسة.
- دراسة وتقديم عروض أسعار خاصة للعملاء بناءً على طلبهم.
- تقديم الدعم الفني للمنتجات وتصميم حلول لمشاكل التطبيقات المختلفة.
- تطوير تحليل السوق اللازم لإطلاق المنتجات الجديدة.
- التعامل مع قادة الرأي الرئيسيين (المستشارين والحسابات الرئيسية) للحصول على الموافقات والاعتراف بمنتجاتنا
- من خلال زيارتهم وإعداد المستندات المطلوبة والمعلومات الفنية والعينات والعروض التقديمية.
- المسؤولية عن توفير الدعم اللازم لأي أنشطة تسويقية لمنتجاتنا الجديدة.
- إعداد تقارير شهرية تحدد الأهداف التي تم تحقيقها والعقبات التي تمت مواجهتها.
- تنفيذ التغييرات على خطة التسويق بمرونة وسرعة عند الحاجة.
- إعداد وتقديم عروض تقديمية لتوضيح مواصفات المنتجات لأعضاء القسم وفرق المبيعات والدراسات شهريًا.

ELSEWEDY SEI *https://www.elsewedy.net*

- دعم فريق الموقع لحل المشكلات الفنية في الموقع .
- المسؤولية عن عملية التأهيل المسبق مع قادة الرأي البارزين .
- إعداد وعقد ندوات لتوضيح مواصفات المنتجات للعملاء وفريق المبيعات ورؤساء الفروع كل ثلاثة أشهر .

ELSEWEDY SEI *https://www.elsewedy.net*